

TIPS DE PREGUNTAS FRECUENTES

¿Qué es Frioteka*?

Frioteka* es una tienda minorista de alimentos congelados

¿Qué productos vende?

Los productos que comercializa son básicamente:

Carnes Crudas, Pescados y Mariscos, Hamburguesas, Rebozados, Verduras, Platos Elaborados, Pizzas, Tartas y Empanadas, Helados, Postres.

¿Todos los productos son congelados?

La mayoría de los productos son congelados, aunque también se comercializan productos frescos y secos, pero su participación es mínima.

¿La gente compra congelados?

Es verdad que aún hay mucha gente con prejuicios o falta de conocimiento respecto a estos alimentos, de igual manera cada vez es mayor la aceptación y es un mercado en constante crecimiento.

¿Por qué la gente compraría en Frioteka*?

Primero por precio. Luego por la comodidad de encontrar en un lugar una variedad de soluciones prácticas que lo ayudan a la hora de cocinar.

¿Frioteka* fabrica todos los productos que vende?

“No”. De toda la variedad de productos, sólo una parte son de elaboración propia. El resto los proveen grandes empresas reconocidas, que se han especializado en una determinada línea de productos.

¿Por qué Frioteka* tiene buenos precios?

Por contar con una infraestructura propia en frío que permite comprar y acopiar en grandes cantidades, mejorando los costos en las compras. A su vez, al centralizar el transporte de los productos a cada tienda en camiones propios, se logra así abaratar enormemente los costos de logística.

¿Qué beneficios tengo de comprarle todos los productos a Frioteka* en vez de distribuidores locales?

Al comprar a distribuidores nunca se llegaría a nuestros precios de venta con los márgenes que necesita el negocio para ser rentable. Además demandaría un esfuerzo mayor en administrar las compras y recepción de los productos.

¿Todos los productos los provee Frioteka*?

Todos los productos congelados los provee Frioteka*. El resto, salvo aquellos que Frioteka* tiene un acuerdo con proveedores a nivel nacional, los compra directamente el franquiciado, previa autorización de la empresa.

¿Puedo comprar productos congelados a otro proveedor?

“No”. En nuestras franquicias sólo pueden comercializarse productos congelados provisto por Frioteka*.

Exceptuando los alimentos congelados, ¿Puedo vender el producto que yo desee en mi franquicia?

“No”. Sólo pueden vender los productos autorizados por Frioteka*.

¿ Los productos congelados ya vienen fraccionados para su venta?

“No”. Se necesita fraccionarlos. Los productos llegan en su mayoría a granel. De esa forma se mejoran enormemente los costos de los productos y de su logística.

¿Frioteka* es una marca registrada?

“SI”. Se inscribió en el registro de marcas antes de abrir el primer local en el año 2008.

¿Cuántas personas se necesitan para operar un local?

Se necesita una persona de media jornada para fraccionar y otra de jornada completa para la atención en caja.

¿Puedo abrir un local con menos equipamiento para reducir la inversión?

“NO”. Ya hemos probado en locales chicos con menos equipamiento y no dio buenos resultados. Con el equipamiento que les exigimos se puede trabajar toda la variedad, exhibiendo adecuadamente y garantizando el abastecimiento permanente.

¿Cuánto tengo que vender para que sea rentable un Frioteka*?

Una vez completada la “Solicitud de Franquicia” y aprobada la misma, nuestra Empresa tiene la política de compartir toda la información necesaria para analizar esta posibilidad de inversión. Usted tendrá acceso a las ventas y costos operativos de cada uno de nuestros locales en funcionamiento.

¿En una localidad chica funciona?

“SI”. En una localidad desde 6.000 habitantes ya se puede instalar. Tenemos experiencias muy buenas al respecto.

¿Qué pasa si no funciona?

Como sabemos, todo negocio tiene su riesgo. Nuestra experiencia (con errores también cometidos) nos permite minimizar la posibilidad de que no funcione.

Desde el primer momento seremos claros y también exigentes de las condiciones que tiene que tener un local de venta nuevo para que sea un éxito.

¿El franquiciado es socio o empleado de Frioteka*?

“NO”. Cada franquiciado obtiene el derecho de uso de la marca que se le otorga en el contrato, pero cada franquicia funciona como un ente independiente, cuyo titular deberá alquilar un local en su nombre, gestionar las habilitaciones correspondientes en los distintos fiscos (municipales, provinciales y/o nacionales), como así también inscribir al personal en su nombre.

¿Se puede financiar parte de la inversión?

“NO”. Por ahora no existe esa posibilidad

¿La mercadería inicial se puede financiar?

“NO”. La primera compra debe ser pagada por anticipado. Una vez operando, las facturas se pagan con un máximo de 15 días desde la fecha de las mismas. De esta manera hemos logrado tener una red de franquiciados ordenados en el aspecto financiero.

¿En cuánto días, desde que me decido, puedo abrir mi Frioteka*?

Una vez analizado el negocio y esté convencido de sumarse a nuestra red de franquicias se procede a buscar y autorizar el local de venta. Con el local de venta aprobado y el contrato firmado, podemos asegurar que en un término no mayor a 60 días debería estar en funcionamiento la franquicia.

¿Cuánto dura el contrato?

El contrato de Franquicia tiene una duración de 5 años con renovación automática.

Me gusta la idea. ¿Cómo avanzo?

Completando la “SOLICITUD DE FRANQUICIA” y enviando a franquicias@Frioteka.com